

▲ SERGE LECAVALIER
ET SYLVIE FORGUES

UNIS DANS L'ADVERSITÉ



VALÉRIE
SCHMALTZ
valeries@groupejcl.com

On les sent unis. Même dans la tourmente, même dans les épreuves qui arriveront incessamment. Sylvie Forgues est venue au monde malentendante. Ce problème auditif, elle a pu le régler au moyen d'implants cochléaires, il y a environ cinq ans, ce qui lui permet aujourd'hui d'atteindre un bon niveau d'audition allié à la capacité de s'exprimer verbalement. Pour cette dernière, il s'agit d'ailleurs d'une véritable volte-face à la solitude que la surdité entraîne, bien malgré elle, dans son sillage.

Son mari, Serge Lecavalier, qui l'a rencontrée sur son lieu de travail, se souvient de «cette belle fille qui avait un implant». Loin d'être dérangé par cette surdité, il l'a plutôt mariée. Et de cette union sont nés deux enfants. Une marmaille dite entendante, un terme qui est souvent utilisé par les Sourds pour catégoriser les divers types d'audition que l'on retrouve dans la société.

Mais qui dit différent, dit également rejet. Et pour le couple Sylvie-Serge, point de bémol, point de variante. Outre leur propre exclusion de certains milieux, les deux enfants du tandem ont eu aussi à «défendre» leur mère des remarques parfois (trop) cruelles des autres gamins.

«Avec un papa un peu plus âgé et une maman avec un handicap, ça n'a pas toujours été facile pour eux», rapporte Serge Lecavalier.

Mais ce qui attend le couple d'ici cinq, six ans, est sans doute l'une des épreuves les plus terribles qui soit. Nullement prêts à l'accepter, ils devront cependant faire face à l'inéluctable. En effet, Sylvie est atteinte du syndrome de Usher de type 2, soit la perte progressive de son champ de vision, que l'on associe à une surdité moyenne de naissance.

SYMPTÔMES

C'est à l'âge de 32 ans que les premiers symptômes se sont manifestés. Son mari remarque que sa femme a souvent tendance à se cogner sur les objets. Le verdict, impitoyable, tombe.

«J'étais en état de choc lorsqu'on m'a appris que j'allais perdre la vue... Depuis, je vis aussi beaucoup d'angoisse face à cela. Vous savez, je dois me préparer, car il ne me reste que cinq ou six ans. Après cela, je deviendrai aveugle», confie la femme de 53 ans qui a appris à lire le braille, un système d'écriture tactile à points saillants destiné aux aveugles.

Avec un champ de vision passablement rétréci, Sylvie doit désormais se déplacer au moyen d'une canne pour bien s'orienter. «Chaque jour, c'est un pas à la fois. On va apprendre à vivre avec ça, mais je ne l'accepterai jamais. C'est un coup très très dur», soupire Serge.

«Il ne me reste que
cinq ou six ans.
Après cela, je
deviendrai aveugle.»

LE REGARD DES AUTRES

Outre ses handicaps, Sylvie doit affronter le regard des autres. Parce que la différence fait peur et éloigne, il arrive fréquemment que cette dernière doive se justifier pour répondre aux remarques quelque peu acerbes entendues çà et là.

«Les gens croient, à tort, que ma femme est snob quand elle ne salue pas une personne. Avoir du mal à reconnaître un visage parce qu'on perd la vue n'est pas un choix, mais une réalité», termine Serge.



Photo Michel Chartrand

Serge Lecavalier et Sylvie Forgues, unis dans l'adversité.

**Évaluation de la valeur marchande
GRATUITE
de votre propriété.**
À votre service 7 jours sur 7

Brigitte Henry
Courtier immobilier
Cel. : 514-226-1557
Tél. : 450-435-2200

viacapitale
RIVE-NORD
Agence immobilière

CHRONIQUE D'INFORMATION

Vendez votre maison rapidement et à bon prix en 9 étapes

Rive-Nord – Un nouveau rapport révèle les 7 erreurs les plus fréquentes et les plus coûteuses faites par plusieurs propriétaires lors de la vente de leur propriété. De plus, ce rapport propose un système en 9 étapes pour vous aider à vendre votre propriété le plus rapidement possible et au meilleur prix.

Trop souvent, les propriétaires font plusieurs erreurs qui peuvent s'avérer coûteuses pour eux lorsqu'ils entreprennent de vendre leur propriété; des erreurs qui peuvent leur faire perdre des milliers de dollars. La bonne nouvelle est que chacune de ces erreurs est évitable.

Pour éviter de commettre ces mêmes erreurs, vous pouvez obtenir GRATUITEMENT ce rapport pré-

paré par des gens de l'industrie, intitulé: Les 9 étapes à suivre pour vendre votre propriété rapidement et au meilleur prix.

Ce rapport fait également ressortir les éléments importants qu'un propriétaire doit prendre en considération pour s'assurer une mise en marché professionnelle.

Pour obtenir votre rapport gratuit, composez le 1 866-221-7708 et entrez le numéro 1000, et suivez les instructions. Vous pouvez téléphoner en tout temps, 24 heures sur 24, 7 jours par semaine.

Téléphonez MAINTENANT et apprenez comment vous pouvez maximiser la valeur de votre propriété.

Ce rapport est mis disponible par Pierre F. Legault de Via Capitale Rive-Nord. Si vous avez déjà un contrat de courtage immobilier, veuillez ignorer cette publicité.

PARCE QU'ON
EST TOUS
HUMAINS



ON S'ENTRAIDE

Donnez-nous
le pouvoir d'aider.



www.centraidelalaurentides.org

jplauzon.com

J.P.
Lauzon & Fils LTÉE

Une tradition depuis 1955

PORTES • FENÊTRES • REVÊTEMENT



VERRE ÉNERGÉTIQUE
GRATUIT

Jusqu'au 31 mars 2012

Détails en magasin

1221, boul. Curé-Labelle (angle 92^e Avenue), Blainville 450-430-2918

Heures d'ouverture: du lundi au vendredi de 8 h à 17 h

Licence RBO: 1337-6181-47