

▼ PRIX RAYMOND-DEWAR

DENIS HENRY À LA DÉFENSE DES SOURDS DU QUÉBEC



VALÉRIE
SCHMALTZ
valeries@groupejcl.com

Parce qu'il s'est le mieux illustré sur la scène politique et communautaire des Sourds du Québec, qu'il a défendu leurs intérêts, notamment la LSQ (Langue des signes québécois) ainsi que la culture sourde dans toute sa globalité, la Société culturelle québécoise des Sourds a décerné à un Laurentien le prestigieux prix Raymond-Dewar.

- Son nom? Denis Henry.
- Ce qui le distingue? Son leadership positif.
- Son cheval de bataille? Militer pour que les Sourds aient des droits.

QUI EST DENIS HENRY?

Denis Henry est un Sourd profond de naissance, une victime de la thalidomide. (NDLR: Le médicament thalidomide est un sédatif qui a été prescrit aux femmes enceintes, à la fin des années 1950 et début des années 1960, afin de combattre les symptômes associés à la nausée du matin. Ce dernier a causé des ravages irréversibles sur le développement du fœtus. Source: thalidomide.ca)

Les conséquences reliées à la prise de ce sédatif ont engendré, chez Denis Henry, une malformation de ses oreilles. Né sans marteau ni ossélets aux oreilles, ce dernier n'a jamais abdiqué devant l'irréremédiable perte. Confiant en l'avenir, il a foncé dans la vie, marqué par ses expériences, ses compétences et son bagage personnel. Par la voix de son interprète, il se souvient d'évènements, à l'évidence importants, qui ont sculpté l'être qu'il est à présent.

«Au primaire, j'étais dans un collège pour personnes sourdes. Par la suite, après ma première année de secondaire, j'ai rejoint la classe des entendants en mathématiques, car mes notes étaient trop élevées dans la classe des Sourds. Le seul moyen pour moi d'obtenir plus de matière était de rejoindre la classe des entendants. Mais quand je suis arrivé dans cette classe, ça a été très très difficile, se remémore M. Henry. Je n'y arrivais pas. Je ne pouvais pas en même temps écrire ce que je voyais sur le tableau et tenter de comprendre les explications du professeur. Pendant trois mois, j'ai tenté le maximum, mais au fond de moi, cela me dérangeait beaucoup. Six mois plus tard, j'ai insisté et encore insisté pour que l'on me donne un interprète. Je l'ai eu finalement, et mes notes ont recommencé à grimper.»

Loin d'être démotivé par cette bataille à laquelle s'ajoutent déjà les premières revendications des droits de la personne, Denis continue. Au cégep Montmorency, où personne ne veut assumer les frais d'un interprète, il tient le coup, en solo, pendant un an. «En 1981, j'ai négocié avec le ministre de l'Éducation, M. Morin, et j'ai réussi à avoir un interprète à temps plein avec moi», raconte-t-il.

RÈVE

Après ses études, Denis Henry travaille à temps plein avec son frère dans un centre médical en physiothérapie. Il s'occupera de la tenue des livres et de la comptabilité de la boîte durant quelques années avant d'exercer sa profession de chez lui. Nullement détaché ou isolé socialement, comme peuvent l'être de nombreux Sourds, le récipiendaire du prix Raymond-Dewar rêve de la dislocation à jamais de cette solitude à laquelle sont confrontés ses semblables.

(VOIR AUTRE TEXTE PAGE 6)

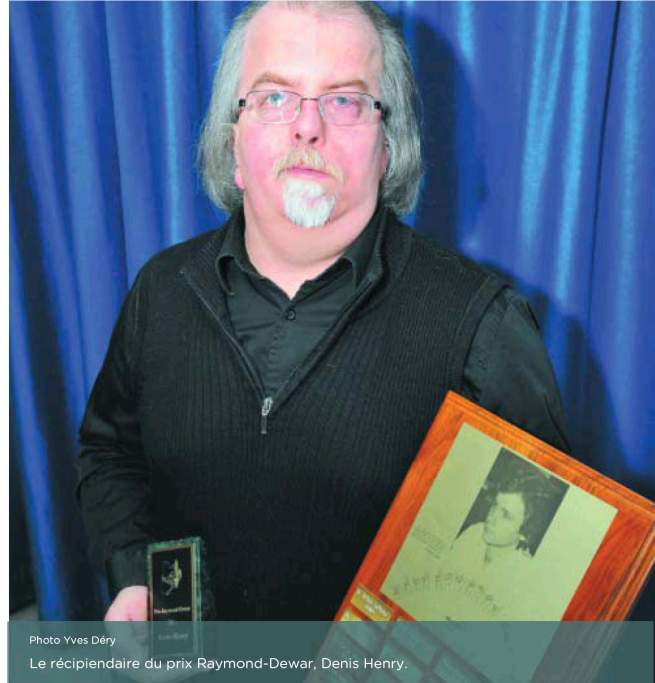


Photo Yves Déry
Le récipiendaire du prix Raymond-Dewar, Denis Henry.

CHRONIQUE D'INFORMATION

Vendez votre maison rapidement et à bon prix en 9 étapes

Rive-Nord – Un nouveau rapport révèle les 7 erreurs les plus fréquentes et les plus coûteuses faites par plusieurs propriétaires lors de la vente de leur propriété. De plus, ce rapport propose un système en 9 étapes pour vous aider à vendre votre propriété le plus rapidement possible et au meilleur prix.

Trop souvent, les propriétaires font plusieurs erreurs qui peuvent s'avérer coûteuses pour eux lorsqu'ils entreprennent de vendre leur propriété; des erreurs qui peuvent leur faire perdre des milliers de dollars. La bonne nouvelle est que chacune de ces erreurs est évitable.

Pour éviter de commettre ces mêmes erreurs, vous pouvez obtenir GRATUITEMENT ce rapport pré-

paré par des gens de l'industrie, intitulé: Les 9 étapes à suivre pour vendre votre propriété rapidement et au meilleur prix.

Ce rapport fait également ressortir les éléments importants qu'un propriétaire doit prendre en considération pour s'assurer une mise en marché professionnelle.

Pour obtenir votre rapport gratuit, composez le 1 866-221-7708 et entrez le numéro 1000, et suivez les instructions. Vous pouvez téléphoner en tout temps, 24 heures sur 24, 7 jours par semaine.

Téléphonez MAINTENANT et apprenez comment vous pouvez maximiser la valeur de votre propriété.

Ce rapport est mis disponible par Pierre F. Legault de Via Capitale Rive-Nord. Si vous avez déjà un contrat de courtage immobilier, veuillez ignorer cette publicité. 560566_54680_2

Pour qu'un monde plus juste prenne racine

Développement et Paix
1 888 234-8533
www.devpo.org

jplauzon.com

J.P. Lauzon & Fils LTÉE Une tradition depuis 1955

581224-52190-2

PORTES • FENÊTRES • REVÊTEMENT

VERRE ÉNERGÉTIQUE GRATUIT
Jusqu'au 31 mars 2012
Détails en magasin

1221, boul. Curé-Labelle (angle 92^e Avenue), Blainville 450-430-2918
Heures d'ouverture: du lundi au vendredi de 8 h à 17 h

Licence RBC: 1337-6181-47

NORD INFO.COM, 25 février 2012, Page 5